

# Die Königsdisziplin im Vertrieb

planzeit® ist einer der bundesweit führenden Anbieter für die Bereiche Workforce-Management, HR und Zutrittssicherheit. Bereits seit 1989 entwickeln wir unsere Lösungen stets kundenoptimiert im Team weiter. Unsere Mission ist es, durch professionelle Beratung und individuelle Lösungen Unternehmensprozesse zu erleichtern, um wirtschaftliche und persönliche Mehrwerte zu erzielen. Für unseren Hauptsitz in Beckum suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Telesales m/w/d

### DEINE AUFGABEN

- Aufbau einer eigenen Pipeline (Telefon, E-Mail und Social Media)
- Telefonische Neukundengewinnung
- Dokumentation im CRM-System
- Vorqualifizierung der Leads

### DEINE FÄHIGKEITEN

- Du hast deine Ausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Du hast Freude am Erfolg und im direkten Kundenkontakt
- Du bringst Verständnis und Interesse an technischen Produkten und Lösungen mit
- Du sprichst fließend Deutsch
- Du besitzt gute Kenntnisse in MS Office

### WIR BIETEN

- Hochmoderne Arbeitsumgebung mit neuester Technologie
- Vielseitige und innovative Projekte
- Teamgeist und eine familiäre Kultur
- Frühe Verantwortungsübernahme und abwechslungsreiche Aufgaben
- Respektvoller und wertschätzender Umgang

Werden Sie Teil des planzeit® Teams.

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres Einstiegstermins.

planzeit GmbH | Björn Berkenkötter  
karriere@planzeit.de | T +49 2521 29903 0

planzeit 